

# Elastic fantastic

Das ausklingende Jahr ist für EIN Unternehmen überaus erfolgreich verlaufen und verheißt für 2008 noch Größeres...

Die Marke Elastilon ist zu einer der Erfolgsgeschichten in der Bodenbelagsindustrie geworden. Die Wahl zum Hartbelagslieferanten des Jahres durch die Leser von ContractFloors stellt für Geschäftsführer Fred van Bers den perfekten Jahresabschluss dar.

Fred van Bers ist ein Mann klarer Worte, und man merkt ihm an, wie stolz er ist, wenn er über das Unternehmen spricht:

**Fred, können Sie uns etwas über die Geschichte von Elastilon und seiner Produkte erzählen?**

‘Die Geschichte der bekannten Elastilon-Systeme führt uns in die Mitte der 1980er Jahre zurück. Sie begann mit der plötzlichen Nachfrageänderung bei Parkett- und Stabfußböden, die nicht

mehr aus kleinen Teilen hergestellt, sondern in großen und breiten Profilen produziert wurden. Die Tatsache, dass dies zu Problemen bei der Holzbearbeitung führte – je breiter das Profil, umso stärker die Schrumpfung und Schwellung, was in offenen Kanten resultiert – schien das Interesse an breiten Stäben nicht zu schmälern.

‘Diese wurden von allen Seiten auf den Markt gebracht, obwohl es kein brauchbares Verlegesystem gab und Parkett- und Klebstoffhersteller keine Lösungen anboten.

‘Aus diesem Grunde beschloss Osbe Parket BV, selbst aktiv zu werden. Nach langwierigen Untersuchungen und zahlreichen Experimenten fand man schließlich eine Lösung in Form einer elastischen Matte, auf die eine schwere,

elastische Haftschrift aufgebracht wurde. Dies katapultierte das Unternehmen in einen völlig neuen Sektor: die Kunststoffindustrie.

‘Es ging nun darum, das Material auszuwählen – eine Aufgabe, die den Erfinder häufig bis tief in die Nacht beschäftigte. Am Ende entschied man sich für einen geschlossenzelligen Polyethylenschaumstoff mit einer bestimmten Dichte. Seine positiven Eigenschaften, das so genannte “elastische Gedächtnis”, sind bekannt; außerdem lassen sich damit wesentliche Umweltvorgaben (im Hinblick auf das Raumklima) erfüllen. Es werden praktisch keine Schadstoffe freigesetzt.

‘Es ist höchst ungewöhnlich, dass zwei grundverschiedene Sektoren, die absolut nichts miteinander verbindet, ein



Preisträger: Fred Van Bers (Geschäftsführer Elastilon), Ingrid Vlemmix (Leiterin Kundenakquisition), Paul Bartram (Leiter Verkaufsabrechnung ContractFloors) und Mark Simkens (Internationale Kundenbetreuung Elastilon) bei der Entgegennahme des Preises (im Wembley-Stadion) anlässlich der Wahl zum Hartbelagslieferanten des Jahres.

Produkt hervorbringen, das – dank des Erfinders – eine derart bahnbrechende Entwicklung auslöst und einen derart großen Einfluss auf den gesamten Sektor hat’.

### **Was ist über den Eintritt in den britischen Markt und die damit verbundenen Aufgaben zu sagen?**

‘Die Einführung auf dem britischen Markt, wo mit größter Strenge über die Qualität geurteilt wird, nahm von Beginn an solche Ausmaße an, dass man den Eindruck gewinnen konnte, der Markt hätte förmlich darauf gewartet. Die daraus resultierenden Aufgaben und Perspektiven lassen sich unmöglich abschätzen. Fest steht jedenfalls, dass sich die Nachfrage nach Elastilon von Jahr zu Jahr verdoppelt hat’.

### **Welche Auswirkungen hat das Erscheinen von Plagiaten gehabt, und wie sind Sie damit umgegangen?**

‘Wenn wir von einer Patentverletzung erfahren, fragen wir nicht mehr, in welchem Land sie stattgefunden hat, weil wir es bereits wissen. Es ist immer England. Es ist sehr seltsam. Große wie kleine Unternehmen haben sich dessen schuldig gemacht. Viele aus Naivität und mangelnder Kenntnis vom Schutz des geistigen und gewerblichen Eigentums anderer Menschen. Andere jedoch tun es bewusst und in bösem Glauben. Sie sind die schwarzen Schafe unter uns. Oder, wie ein FBI-Analyst es ausdrückte, Unternehmer, die – getrieben von gnadenloser Gier - auf das Niveau einer beinahe psychopathischen Persönlichkeitsstörung herabgesunken sind.

Sie sind nicht alle so gefährlich. Dies liegt daran, dass sie alle ausnahmslos mit dem gleichen Problem zu kämpfen haben: dem Mangel an Know-how in der Holzbearbeitungstechnik und an Erfahrung mit Parkettfußböden. Das ist ihr größtes Handicap.

‘Die Auswirkungen auf das Geschäft von Elastilon lassen sich abschätzen. Einen Hinweis liefert zum Beispiel eine Gegenüberstellung des Wachstums von Elastilon in Großbritannien und in Deutschland, wo von keinen Verstößen zu hören ist. Vergleicht man die Zahlen miteinander, gewinnt man den Eindruck, als würden Patentverletzungen eher Vorteile als Nachteile mit sich bringen.

Der Vergleich ergibt nämlich, dass die Nachfrage nach Elastilon-Produkten in Großbritannien stärker zugenommen hat als in Deutschland.

‘Dies lässt den Schluss zu, dass das (Fehl-)Verhalten der fraglichen Unternehmen in vielen Fällen einen Werbeeffekt zugunsten von Elastilon hat. Sie machen kostenlose Verkaufsförderung für die Originalmarke “Elastilon” und erleichtern es ihr, sich auf dem Markt zu etablieren.

### **Was macht den originalen Charakter von Elastilon und seinen Produkten aus?**

Trotz der Erfolge mit Elastilon Basic und Elastilon Strong, die stets den Schwerpunkt der Aktivitäten von Elastilon BV bildeten – und immer noch bilden - hat sich das Unternehmen nie auf seinen Lorbeeren ausgeruht. Eine Eigenschaft sowohl von Elastilon Basic als auch von Elastilon Strong ist, dass die damit verarbeiteten Holzteile nahezu untrennbar mit dem System verbunden werden. Dies kann ein Vorteil, mitunter aber auch ein Nachteil sein.

Nach langwierigen Überlegungen wurde Elastilon Removable entwickelt, um diesen möglichen Nachteil zu beseitigen. Charakteristisch für dieses System ist der Klebeeffekt, wie er auch bei Klebezetteln angewandt wird. Das Ergebnis: Böden, die mit dem System verlegt wurden, lassen sich leicht in einem spitzen Winkel wieder lösen.

Der nächste Schritt bestand in der Entwicklung von Elastilon Lock. Die Anregung hierfür kam von den Entwicklungen in der Heizindustrie, vor allem in der Schweiz und in Österreich, wo sich Fußbodenheizungen ebenso großer



Bei der Entwicklung seines neuesten Produkts hat sich Elastilon von den Harteigenschaften von Klebezetteln inspirieren lassen.

Beliebtheit erfreuen wie Parkettböden. Der Parkettboden und die Fußbodenheizung werden damit zu einer kompletten und perfekten Einheit, was durch Kleben wegen der punktuellen Aufbringung nicht in gleichem Maße erreichbar ist. Elastilon Lock wurde vom namhaften “Entwicklungs- und Prüflabor für Holztechnologie” in Dresden eingehend geprüft (auch auf seinen Wärmeübergangswiderstand hin). Die Prüfberichte sind ausgezeichnet.

Eine völlig andere Anwendung von Elastilon Lock besteht in der Verminderung des Trittschalls, vor allem in Laminat- und Stabfußböden.

Elastilon / +31 4024 26136

Unter [www.floordata.com](http://www.floordata.com) finden Sie alles zum Thema Bodenbeläge.

