

ENTREVISTA

Frederik J. Van Bers, fundador de Elastilon BV



«El campo de aplicación de Elastilon no se acaba nunca»

— Usted era un instalador de parquet. ¿Cómo se le ocurrió la idea que dio lugar al desarrollo de Elastilon?

- A medida que aumentaba la demanda de suelos de madera maciza contruidos con planchas cada vez más anchas, comprendí la urgente necesidad de cambiar de uniones fijas a uniones elásticas. Los fabricantes de adhesivos europeos no eran capaces de aportar ninguna solución nueva a los problemas de instalación existentes y eran preciso pasar a disciplinas totalmente ajenas al sector. Así surgió la idea de una base fuertemente elástica sobre la que se coloca una capa adhesiva igual de fuerte. Los problemas que se intentó resolver de esta manera eran, entre otros, que las planchas de madera pudieran contraerse y expandirse sin que se produjeran grietas visibles inaceptables, y evitar que se soltaran de la base debido a su contracción y abombamiento. O, peor aún, que arrancaran los pavimentos solados o de cemento de los subsuelos de hormigón.

— ¿Cómo define Elastilon?

- Es el producto que hace posible un espectacular sistema de instalación totalmente nuevo y revolucionario, pero al mismo tiempo es un subsuelo tan sólido que forma parte inherente de todo el conjunto.

— ¿Cuánto tiempo tardó en desarrollar Elastilon y cómo empezó su explotación comercial?

- Pasaron entre año y medio y dos años hasta conseguir desarrollar completamente Elastilon. Pero para llegar aquí hubo que resolver una serie de importantes cuestiones. Entre otras, el material elegido porque... ¿qué producto tiene una memoria elástica de al menos medio siglo?, ¿qué capa adhesiva puede formar un conjunto armónico y duradero con este material?, ¿resisten ambos a la humedad, los hongos y la carga mecánica durante este largo período? Una vez contestadas satisfactoriamente estas preguntas, se optó por la espuma de polietileno y una capa adhesiva de acrilato. La comercialización y el lanzamiento al mercado del producto se realizó en dos fases. A finales de los años noventa se realizaron pruebas prácticas en un radio de acción relativamente pequeño (Holanda, Bélgica y zonas fronterizas de Alemania). Una vez obtenidos los primeros resultados positivos, en abril de 2002 se pasó a la comercialización a gran escala. El mercado acogió inmediatamente el producto con los brazos abiertos como si lo estuviera esperando, y la demanda de Elastilón estalló como una bomba.

— ¿Dónde se fabrica Elastilon y en cuántos países se comercializa?

- Elastilon se fabrica en el polígono industrial de Philipsstad, en Eindhoven (Holanda), y se ha abierto camino en todo el mundo desde los países escandinavos y Rusia hasta Corea del Sur, Japón e incluso China. También ha tenido un gran éxito en Sudáfrica, Estados Unidos y Canadá.

— Aparte de los suelos de madera y laminados ¿en qué otros pavimentos se puede utilizar Elastilón?

- El campo de aplicación de Elastilon es cada vez más amplio. No se acaba nunca. Desde abril de 2006 la patente ya no se limita a suelos únicamente de madera sino que se extiende a prácticamente todo tipo de suelos formados por planchas. En América se está probando actualmente la instalación de baldosas con Elastilon. En Suecia, Elastilon Lock con estratificados, para eliminar el ruido inherente a estos suelos. En Holanda, Elastilon Removable con numerosos tipos de suelos como moqueta, baldosa, y los suelos plásticos extrafinos de todo tipo utilizados en laboratorios y hospitales. Las perspectivas para los sistemas Elastilon aún no se han agotado y su impacto ahora mismo ya es extraordinario.

— ¿Es realmente una barrera térmica y de humedad?

- Utilizando el sistema de instalación Elastilon ya no hay que lamentar el abombamiento de los suelos. La razón es que la capa adhesiva de Elastilon une herméticamente las planchas al subsuelo y la espuma de polietileno de células cerradas hace el resto. El aislamiento térmico de la espuma de polietileno es de sobras conocido, y disponemos de numerosos informes de pruebas sobre aislamiento acústico.

— ¿Han aparecido en el mercado productos que lo imiten?

- Los sistemas Elastilon están patentados en todo el mundo y no existe ningún producto similar en el mercado. Su éxito incita a la imitación de modo que, obviamente, se producen violaciones de la patente pero son de corta duración ya que se interviene inmediatamente. Mientras esté protegido por su patente (hasta abril de 2026), Elastilon es un producto único que hace posible este nuevo sistema de instalación.

— ¿En qué líneas o conceptos puede evolucionar el Elastilon?

- Elastilon Removable es la última novedad en este campo. Se le ha proyectado el efecto de las etiquetas Post-It de manera que (mientras su resistencia al corte es extraordinariamente alta) las planchas que forman el suelo pueden retirarse fácil y rápidamente levantándolas por una de sus esquinas. Con Elastilon Basic y Strong, en cambio, las planchas están inseparablemente unidas a la base. Elastilon BV es una empresa extraordinariamente innovadora y activa que continúa investigando las nuevas prestaciones de este sistema.

— ¿Por qué eligió a Otto Parquet para llevar la distribución exclusiva en España?

- Sabía que Otto Parquet no era la mayor compañía de España pero su fiabilidad, inteligencia y motivación me produjeron una impresión muy favorable. No oculto que en la decisión ha influido de manera importante un elemento no tan comercial como la fuerte y encantadora personalidad de su directora, pero estoy convencido de que esta firma pronto se encontrará entre las más importantes del sector. Le aseguro que nuestros motivos y nuestra decisión no se han tomado a la ligera, y estoy muy satisfecho con la elección del importador exclusivo de los sistemas Elastilon para España.